

Старший менеджер по работе с корпоративными клиентами



ГК Фордевинд – быстрорастущая финансовая компания, занимающая лидирующие позиции на рынке краткосрочных займов малому и среднему бизнесу. Профессиональный опыт сотрудников включает работу в лучших инвестиционных банках (J.P. Morgan, UBS, VTB Capital, Sberbank CIB), фондах прямых инвестиций и международных аудиторских компаниях.

Мы ищем менеджера по работе с корпоративными клиентами в департамент продаж, с высокой мотивацией работать и зарабатывать. Кто уже имеет опыт работы с клиентами МСБ, и хочет вырастить свою команду и развивать ее.

Обязанности:

- развивать кредитный портфель клиентов малого и среднего бизнеса, развивать клиентские взаимоотношения и выстраивать надежную партнерскую сеть;
- заключать сделки и привлекать новых клиентов на продукты мезонинного кредитования (финансирование исполнения контрактов, тендерное кредитование, оборотное финансирование), факторинг, лизинг;
- формировать свою команду продаж, развивать сотрудников и делиться опытом внутри;
- сопровождать текущий портфель клиентов, обеспечивать высокий уровень сервиса.

Требования:

- высшее образование;
- высокий уровень мотивации на профессиональное развитие и желание зарабатывать;
- опыт работы в продажах продуктов юридическим лицам (МСБ сегмент) в банковском, финансовом секторе от 5 лет.

Условия:

- высокий фиксированный оклад и ежемесячные бонусы по результатам работы;
- в компании хорошая культура, мы друг друга поддерживаем и преследуем общую цель;
- офис располагается на ст.м. Парк Победы, Москва, улица Барклайя, 6с5.
- график работы полный день, мы работаем из офиса.

Почта для отправки резюме – e.lapteva@fdw.ru

Тема письма – “ Старший менеджер по работе с корпоративными клиентами | Fordewind”